	MACROPROCESO: GESTIÓN DE ABASTECIMIENTO	Código:	APO_10_1_2_FR08
	PROCESO: GESTIÓN PRECONTRACTUAL	Versión	02
	SUBPROCESO: ANÁLISIS EXTERNO E INTERNO	Clasificación	Pública clasificada
		Fecha:	19/04/2021
FORMATO ANÁLISIS DEL SECTOR Y ESTUDIO DE MERCADO			
Aprobó: Sol Yadira Rojas Rivera Gerente Abastecimiento Estratégico	Revisó: Martha Cecilia Flórez Sánchez Profesional Universitario Líder SIG	Elaboró: Nicolás Martínez Benavides Profesional Universitario	

DESCRIPCIÓN DE LA NECESIDAD	
1. ASPECTOS GENERALES	
¿Cuál es su necesidad? Objeto	Prestación de servicios para el licenciamiento, soporte y bolsa de horas de soporte local con apoyo tecnológico y demás soportes para el correcto funcionamiento del firewall.
Valor de la necesidad plan de contratación	\$222.424.473
1.1 CONTEXTO ECONÓMICO	
<p>La transformación productiva, como una estrategia consolidada para su fomento y crecimiento, que en los últimos años han generado un ambiente adecuado para su reconocimiento a nivel mundial.</p> <p>Con los programas de Gobierno en Línea, Fortalecimiento de la Industria TI y Vive Digital (Este programa tiene como objetivos generar crecimiento económico basado en el uso y apropiación de las TIC's en la población colombiana y el desarrollo de un ecosistema digital nacional. A través de este programa, a cierre de 2013, se lograron conectar 1.048 municipios aumentando las conexiones a internet de 2.2 a 8.8 millones a nivel nacional), a través del Ministerio de Tecnologías de la Información, el Gobierno colombiano trabaja en la masificación del uso redes y el aprovechamiento de las mismas. Estos programas abren un amplio espectro de oportunidades para las industrias de Hardware y Servicios TI en el país por la masificación y acceso de la tecnología, un crecimiento en la demanda de la industria y los habitantes de estos bienes y servicios.</p> <p>Por último, al evaluar el uso (impacto) de las TIC en el territorio colombiano, se evidencio que Colombia ha mejorado el acceso a servicios básicos y en el uso de las TIC para así mejorar la prestación de servicios a la ciudadanía.</p> <p>El uso de las TIC ha permitido “cerrar brechas con la población económica o geográficamente marginada, al facilitar una eficiente provisión de información y reducir las diferencias en capacitación, en términos de contenidos. También posibilita a las Pymes mejorar su productividad y expandir sus mercados potenciales, multiplicando al tiempo su competitividad y el tamaño de la demanda.</p> <p>Finalmente, acerca al Estado con el ciudadano, permitiendo mayor precisión en la ejecución de la política social en el sector TIC”.</p>	
1.2 CONTEXTO TÉCNICO	
<p>Positiva Compañía de Seguros S.A., con el fin de garantizar la Integridad de la información de negocio, por más de 6 años ha contado con el servicio de seguridad perimetral firewall de la serie SRX de Juniper Networks. Estos equipos combinan características como son cortafuegos de generación y servicios de gestión unificada de amenazas (UTM) con enrutamiento y conmutación en un dispositivo de red único, de alto rendimiento y rentable.</p> <p>Estos equipos el fabricante Juniper ha informado que su ciclo de vida tecnológica y de servicio finaliza en dos años.</p>	

Product/SKU(s)	EOL Announced	Last Order	Last Date to Convert Warranty	Same Day Support Discontinued	Next Day Support Discontinued	End of Support
SRX110H2-VA, SRX210HE2-TAA, SRX220H2, SRX240H2-TAA, SRX550-645AP, SRX550-645DP, SRX600-SRE6H, SRX650B-SRE6-645AP-TAA, CBA850LPE-VZ, CBA850	05/30/2018	11/30/2018	11/30/2019	11/30/2023	11/30/2023	11/30/2023

https://support.juniper.net/support/eol/product/srx_series/

Adicionalmente a lo anterior y debido a las constantes amenazas de ciberseguridad, su fluctuante cambio de vectores de ataque, el incremento de intentos de intrusión a las entidades estatales, Positiva debe renovar su seguridad perimetral reemplazando los firewalls tradicionales UTM por los firewalls de nueva generación (NGFW).

¿Qué es un firewall de nueva generación (NGFW)?

Un firewall de nueva generación (NGFW) es más potente que un firewall tradicional. Los NGFW tienen las mismas capacidades que los tradicionales, pero además incluyen una serie de funciones adicionales que sirven para abordar muchas más necesidades organizativas y para bloquear más amenazas potenciales. Se llaman "de nueva generación" para diferenciarlos de otros más antiguos que carecen de tales funcionalidades.

La diferencia entre los firewalls de nueva y de vieja generación es como la que existe entre un smartphone y un móvil antiguo. Ambos tienen algunas características en común, como el envío de mensajes, las llamadas de voz, las listas de contactos, etc., pero el smartphone dispone además de tantas funcionalidades avanzadas que es prácticamente un producto distinto, y por ese motivo existe una denominación diferente para este.

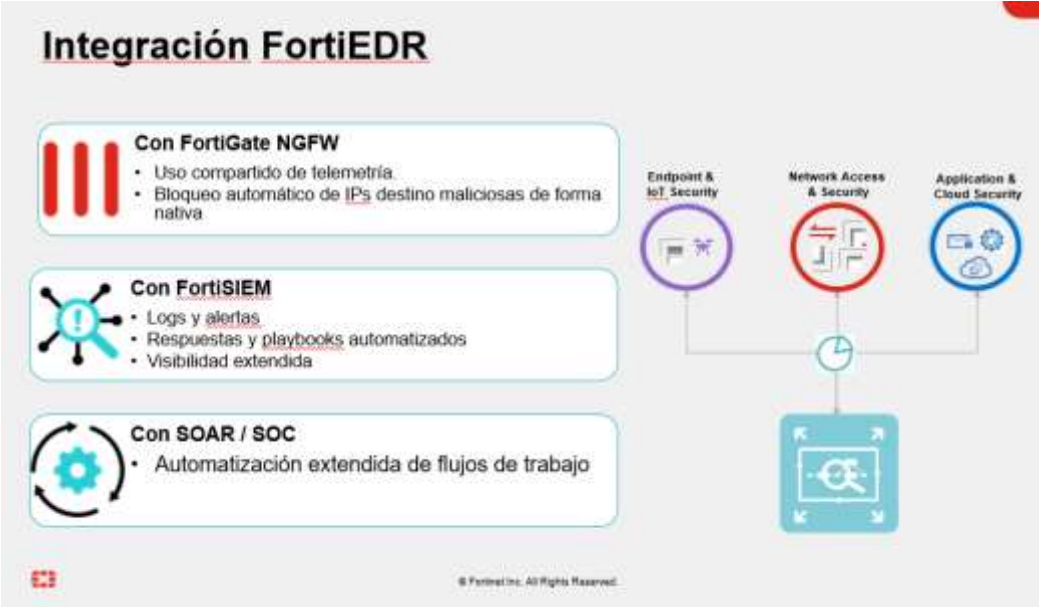
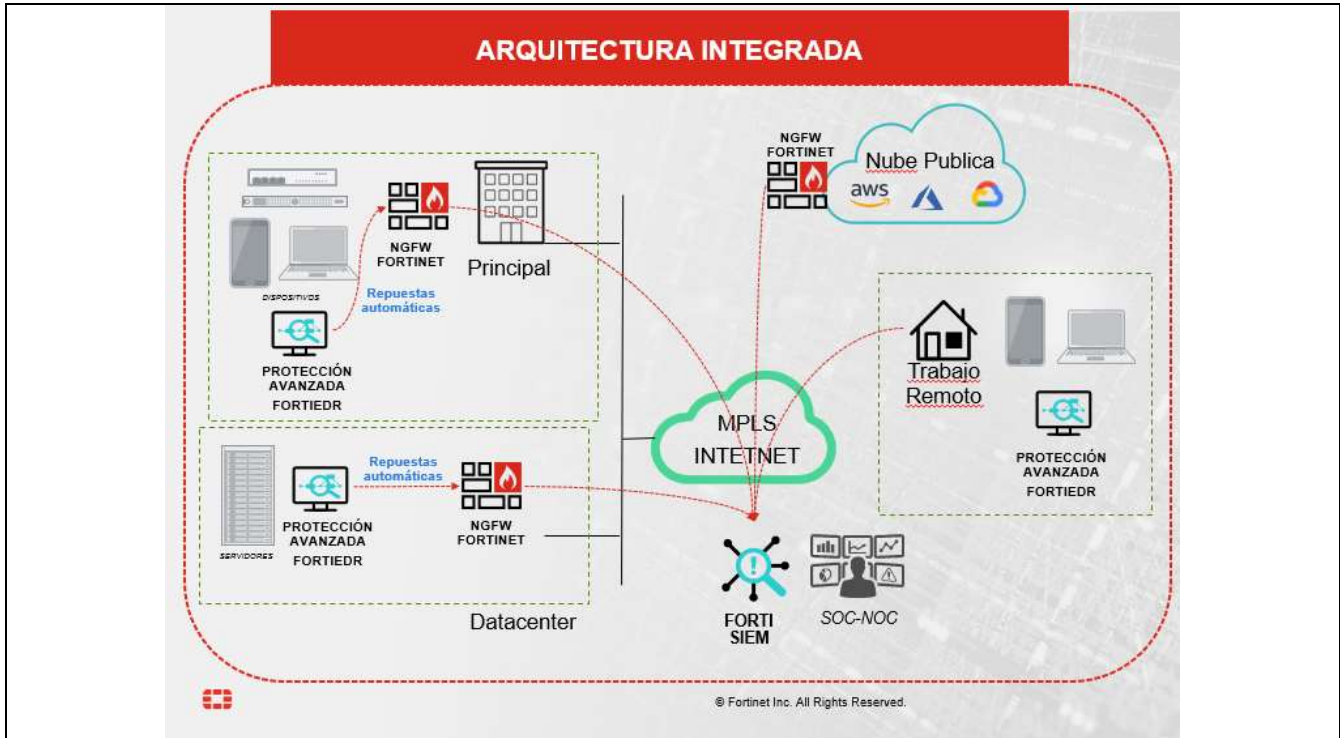
<https://www.cloudflare.com/es-es/learning/cloud/what-is-a-next-generation-firewall/>

En la actualidad se cuentan con diferentes fabricantes que ofrecen los NGFW como son Juniper, Sophos, Paloalto, Checkpoint, Fortinet, Hillstone, etc.

Con el fin de optimizar los recursos actuales de las herramientas de seguridad, enfocando el control, protección y detección de las amenazas, se opta por adquirir los equipos FORTIGATE 601E, los cuales se integran de manera eficiente con las soluciones que actualmente se encuentran operativas en Positiva: FORTIEDR (prevención y detección de amenazas en endpoint) y FORTISIEM (Gestión de eventos e incidentes).

Al integrar las soluciones de Fortinet se obtienen las siguientes ventajas:

- ✓ Visibilidad unificada a través de toda la superficie de ataque (endpoint y red)
- ✓ Gestión unificada de remediación
- ✓ Respuesta automatizada de fábrica entre EndPoint y perímetro
- ✓ Acelera la respuesta y detección de incidentes
- ✓ Proceso continuo de automatización
- ✓ Acelera la adopción de SD-WAN y protección de nubes públicas



Adicionalmente se tiene que la marca Fortinet se encuentra dentro de los líderes del mercado según el cuadrante Gartner para noviembre de 2020.



1.3 CONTEXTO REGULATORIO

1. El sector de sistemas de la información está regulado por el Ministerio de las Tecnologías de la Información y las Comunicaciones conforme a la Ley 1341 de 2009, “Por la cual se definen principios y conceptos sobre la sociedad de la información y la organización de las Tecnologías de la Información y las Comunicaciones —TIC”
2. Ley 1341 de 2009 “Por la cual se definen principios y conceptos sobre la sociedad de la información y la organización de las Tecnologías de la Información y las Comunicaciones TIC-, se crea la Agencia Nacional de Espectro y se dictan otras disposiciones”.
3. Decreto 2618 de 2012 “Por el cual se modifica la estructura del Ministerio de Tecnologías de la Información y las Comunicaciones y se dictan otras disposiciones”.
4. LEY 1273 DEL 5 DE ENERO DE 2009 “Por medio de la cual se modifica el Código Penal, se crea un nuevo bien jurídico tutelado -denominado de la protección de la información y de los datos- y se preservan integralmente los sistemas que utilicen las tecnologías de la información y las comunicaciones, entre otras disposiciones”.
5. Circular externa 007 de 2018 de la Super Intendencia Financiera de Colombia.
6. MINTIC - Resolución No. 00500 de marzo 10 de 2021 “Por la cual se establecen los lineamientos y estándares para la estrategia de seguridad digital y se adopta el modelo de seguridad y privacidad como habilitador de la política de Gobierno Digital”

7. Manual para la Gestión de Abastecimiento de POSITIVA.

2. ESTUDIO DE LA OFERTA

Se procede con el envío de la invitación a participar del estudio de mercado a 4 Partner de Fortinet.
A continuación, se relacionan las ofertas presentadas:

PROVEEDOR	VALOR	IVA	TOTAL
WEXLER	\$ 245,464,020	\$ 46,638,163	\$ 292,102,183
SONDA	\$ 186,911,322	\$ 35,513,151	\$ 222,424,473
STS	\$230,768,964	\$43,846,103	\$274,615,067
INTERLAN	\$ 0	\$0	No presentó

3. ESTUDIO DE LA DEMANDA

¿Ha contratado la necesidad previamente?	Si <input checked="" type="checkbox"/>	No <input type="checkbox"/>
Contratará nuevamente con el mismo proveedor	Si <input type="checkbox"/>	No <input checked="" type="checkbox"/>
En caso de haber respondido afirmativamente, justifique su respuesta	N/A	
¿Existe Instrumentos de Agregación de Demanda? ¿Hará uso de Acuerdo Marco para la Contratación? algún Acuerdo Marco que se ajuste a su necesidad de contratación? https://www.colombiacompra.gov.co/tienda-virtual-del-estado-colombiano/acuerdos-marco	Si <input type="checkbox"/>	No <input checked="" type="checkbox"/>
En caso de existir Instrumentos de Agregación de Demanda "Acuerdo Marco" ¿el objeto de contratación y la vigencia cubren la necesidad prevista?	Plazo del Acuerdo Marco Fecha Inicio:	Si Aplica Fecha Fin:
¿Hará uso de los instrumentos de Agregación de Demanda "Acuerdo Marco" para contratar su necesidad?	Si <input type="checkbox"/>	No <input checked="" type="checkbox"/>
En caso de que exista Instrumentos de Agregación de Demanda "Acuerdo Marco" y de haber respondido negativamente la pregunta anterior, justifique técnicamente ¿por qué no hará uso de este?	se buscó el servicio de firewall de nueva generación en los acuerdos marco de TI que se encuentran disponibles en la tienda virtual del estado colombiano (TVEC) https://www.colombiacompra.gov.co/tienda-virtual-del-estado-colombiano/tecnologia/conectividad-iii la cual está vigente hasta noviembre 19 de 2022. Como resultado de la búsqueda No se encuentra el producto como tal.	

A continuación, se relacionan los contratos en los cuales se adquirieron los servicios de renovación del licenciamiento de los equipos Juniper. Se detallan los valores de este servicio únicamente:

CONTRATO	MODALIDAD	PROVEEDOR	ALCANCE	VALOR
081-2016		ETB	proveer el Servicio de conectividad WAN de la red nacional de positiva, Servicios de Datacenter, servicios de la solución de telefonía IP, servicios de la solución de seguridad (firewall, etc.) y adicionalmente, otros servicios de comunicaciones (crecimiento de la red o de la infraestructura de TI), según las especificaciones técnicas, cumpliendo los acuerdos de nivel de servicio ANS y disponibilidad exigidos por POSITIVA Compañía de Seguros S.A.	\$142,360,420
356 - 2018	DIRECTA	ETB	prestar los servicios de conectividad WAN de la red nacional, servicios de Datacenter, servicios de la solución de telefonía IP, servicios de la solución de seguridad (firewall, etc.) y adicionalmente, otros servicios de comunicaciones (crecimiento de la red o de la infraestructura de TI), según las especificaciones técnicas, cumpliendo los acuerdos de nivel de servicio ANS y disponibilidad exigidos en los presentes términos.	\$ 142,374,255
418-2020	DIRECTA	ETB	Renovación del licenciamiento de equipos Juniper y Bolsa de horas de soporte	\$ 101,449,285

4. FIRMAY FECHA

NOMBRE DE QUIEN ELABORÓ	FIRMA	FECHA DE ELABORACIÓN
Leonardo Estrada Castro		23 de septiembre de 2021