

PROCESO: PLANEACION DE NECESIDADES Código: APO_10_1_2_FR03 Versión:

Fecha:

2018-02-12

FORMATO MATRIZ DE ESTIMACIÓN, TIPIFICACIÓN, ASIGNACIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE RIESGOS PREVISBLES EN PROCESOS DE CONTRATACIÓN

Revisó: Matha Cecilia Florez Profesional Especializado Elaboró: Nicolás Martínez Benavides Técnico Administrativo Aprobó: Sandra Cecilia Rey Tovar Gerente de Abastecimiento Estratégico

	1. Información General del Proceso de Contratación - Etap	pa Precontractual								
Del documento de Estudios Previos traer y diligenciar la siguiente información: (Tenga en cuenta que la matriz de riesgos previsibles se debe realizar para contrataci	ones que sea iguales o superiores a los 500 SMMLV)									
Objeto de la contratación:	Positiva Compañía de Seguros S.A requiere contratar una agencia de publicidad que preste los servicios ATL, BTL, Planeación Estratégica, Marketing Digital, Marketing Experiencial, Branding, Comunicaciones Internas y Externas, Relaciones Públicas, Logística, así como el Desarrollo y Producción de Eventos que permitan posicionar y promocionar la marca, sus ramos y productos, tanto a nivel interno, como externo, con clientes y usuarios; se ncluye investigación de mercados y técnicas de conocimiento del cliente.									
Alcance de la contratación:	con los clientes actuales de la compañía. 3- Participación en actividades para el posicionam Participación en actividades de apoyo para el relacionamiento con clientes direccionados po posicionamiento y valoración de marca;2- Desarrollar la estrategia mercadológica y publicita conocer iniciativas de canales y de producto 3- Producción, diseño y diagramación de mate beneficios de los productos en pro de dar a conocer información vital para la compañía en s material inherente a las actividades propias de la gerencia de mercadeo y comunicaciones;1 7- Apoyo en activaciones de marca y/o producto;8- Estrategias de marketing digital;9- Apoy	tratar la logística requerida para realizar la premiación del plan de formación;1- Relacionamiento y Mantenimiento de la Cuenta FGN. 2- Mantener, fidelizar y/o fortalecer a través de diferentes actividades el vínculo comercial los clientes actuales de la compañía. 3- Participación en actividades para el posicionamiento de marca en clientes potenciales para dar a conocer los productos de la compañía, además de atraer prospectos de negocio. 4- ticipación en actividades de apoyo para el relacionamiento con clientes direccionados por la Presidencia de la Compañía. 5- Generar experiencias de nivel ejecutivo con clientes potenciales;1- Visualización, exposición, icionamiento y valoración de marca;2- Desarrollar la estrategia mercadológica y publicitaria de la compañía en aras de posicionar, fidelizar, potencializar e incrementar los clientes tanto de ARL como de VIDA, al igual que dar a ocer iniciativas de canales y de producto 3- Producción, diseño y diagramación de material para el conocimiento del portafolio de servicios y la realización de POP;4- Desarrollar piezas de información vital para la compañía en su productos en pro de dar a conocer información vital para la compañía en este productos en pro de dar a conocer información vital para la compañía en este productos de productos en pro de dar a conocer información vital para la compañía en este productos de productos productos en productos de la compañía en entre de la sactividades propias de la gerencia de mercadeo y comunicaciones;6- Estrategia de Medios y pauta publicitaria para el posicionamiento de marca y/o producto;8- Estrategias de marketing digital;9- Apoyo y fidelización a grandes cuentas;Suscripción periódicos, revistas y/o avisos en medios;papelería negocios que se renuevan y nuevos; ilgar los testimoniales en diferentes escenarios (culturales, académicos y comerciales); Contar con material POP que permita brindar experiencias positivas a los clientes de Riesgos Laborales y Seguros de Vida, contribuyendo su mantenimiento y fidelización.								
Área que lidera el proceso de contratación:	GERENCIA DE MERCADEO Y COMUNICACIONES	Modalidad de selección para la contratación:	INVITACIÓN PÚBLICA							
Valor estimado del bien y/o servicio	\$ 1,264,092,146	Plazo y/o vigencia del contrato:	Hasta 31 de Diciembre de 2019							
Forma de pago:	La suma total del valor del Contrato, será pagada de conformidad con el presupuesto asignado y en forma mensual asigni los servicios prestados por el CONTRATISTA y el valor de cada pago estará sujeto al informa de avance en la ejecución del plan de trabajo, el cual debe ser certificado y autorizado por la supervisión asignada al contrato y dentro de los treinta (30) días siguientes a la presentación de la respectiva factura. Para efectos de realizar el desembolso correspondiente a cada pago, el proveedor debe adjuntar las copias legibles de los pagos efectuados a los sistemas de salud, pensión, riesgos laborales, y aportes parafiscales cuando a ello hubiere lugar, en cumplimiento de la Ley 789 de 2002. DESCUENTOS En el valor de su propuesta, el proponente debe tener en cuenta que POSITIVA COMPAÑIA DE SEGUROS S.A. efectuará los descuentos de ley del orden Nacional y territorial vigentes, de acuerdo con la información tributaria suministrada por él y con la actividad objeto del contrato. Las retenciones estarán sometidas a las modificaciones que sufran las normas vigentes sobre la materia.	Restricciones actuales del bien o servico :	N.A.							
Información del Solicitante :										
Nombre del Solicitante:	JORGE ENRIQUE PINILLOS RAMIREZ	Fecha de Solicitud :	10/04/2019							
Área/proceso del solictante:	GERENCIA DE MERCADEO Y COMUNICACIONES	Cargo del Solicitnate:	Vicepresidente de Negocios							
Realice la estimación tinificación asignación y distribución de riesgos, de acuerdo a	los siguientes columnes: / Si requiere ayuda para el diligenciamiente de estes compos, per favor remis	ase a la signiente hoja EXCEL llamada definición de campos: si aún así requiere mayor claridad, comuníques	o con la Goronoia de Riocano del Nogocio V							

				E					40	- 44	- 40	40
No.	TIPO DE RIESGO	DESCRIPCIÓN DEL RIESGO	CAUSAS	CONSECUENCIA	PROBABILIDAD - INHERENTE	IMPACTO - INHERENTE	SEVERIDAD - INHERENTE	TRATAMIENTO DEL RIESGO	PROBABILIDAD - CONTROLADA	IMPACTO - CONTROLADO	SEVERIDAD - CONTROLADA	13 RESPONSABLE
1	Riesgo Operacional		1. Por reprogramación de fechas y/o actividades, de forma no concertada, por parte del contratista. 2. Por inestabilidad del recurso humano asignado por el contratista. 3. Por incapacidad (médica o de cualquier otra índole), del personal del contratista. 4. Por fallas, errores u omisiones del personal a cargo del contrato. 5. Por fallas, errores o inexactitudes en el proceso de selección, vinculación, contratación y/o capacitación del recurso humano por parte del contratista. 6. Por fallas, errores u omisiones en la planeación de recesidades, costos y/o gastos para el desarrollo del contrato. 7. Por reprogramación de fechas y/o actividades, de forma no concertada, por parte de Positiva.	* Multas, sanciones y/o litigios para la Compañía. * Aumento en costos y/o gastos en la ejecución del contrato. * Aplazamiento, atrasos, incumplimientos. * Disminución de ingresos. * Reprocesamiento de actividades * Reprocesamiento de información * Sobrecostos	POSIBLE	MODERADO	ALTO	Exigencia contractual al proveedor de pólizas de responsabilidad civil y calidad de servicio Inclusión de cláusulas en la minuta contractual relacionada con esquemas de contingencia y continuidad del negocio. Definición de cronograma de actividades Penalizaciones por incumplimiento a acuerdos de niveles de servicio.	IMPROBABLE	MODERADO	MODERADO	100% el contratista para las (6) seis primeras causas. 100% Positiva para la (7) septima causa,



PROCESO: PLANEACION DE NECESIDADES	Código:	APO_10_1_2_FR03
FORMATO		04
MATRIZ DE ESTIMACIÓN, TIPIFICACIÓN, ASIGNACIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE RIESGOS PREVISBLES EN PROCESOS DE CONTRATACIÓN		2018-02-12

Aprobó: Sandra Cecilia Rey Tovar Gerente de Abastecimiento Estratégico Revisó: Matha Cecilia Florez Profesional Especializado Elaboró: Nicolás Martínez Benavides Técnico Administrativo

			1. Información General	del Proceso de Conti	ratación - Etapa Preco	ntractual					
2 Riesgo Operacional	Aprobar, distribuir y/o divulgar pauta material y/o piezas publicitarias en medios ATL y BTL, con contenido erróneo, inexacto o desactualizado.	1. Omisión o imprevisiones en cambios de normatividad relacionada al negocio de seguros. 2. Utilizar de forma errónea, imprecisa o fraudulenta material publicitario protegido por leyes de derechos autor. 3. Plagio o utilización errónea o fraudulenta de material publicitario internacional, que conlleve a pleitos jurídicos. 4. Retrasos en la elaboración de piezas y pautas de publicidad en medios ATL y BTL. 5. Demora en la elaboración de los brief de comunicación 6. Errores o inexactitudes en el entendimiento de la estrategia de comunicación que quiere brindar Positiva respecto de sus ramos, productos y servicios. 7. Fallas, errores o inexactitudes manejo de Imagen Corporativa. 8. Desactualización de las fechas de inicio y vencimiento de los derechos de las piezas publicitarias en medios BTL y ATL por parte del Contratista para con Positiva 9. Desactualización de los artes finales de las piezas publicitarias a utorizadas por Positiva, por parte del equipo	* Multas, sanciones y/o litigios para la Compañía. * Aumento en costos y/o gastos en la ejecución del contrato. * Aplazamiento, atrasos, incumplimientos. * Disminución de ingresos. * Reprocesamiento de actividades * Reprocesamiento de información * Sobrecostos	IMPROBABLE	MAYOR		Exigencia contractual al proveedor de pólizas de responsabilidad civil y calidad de servicio De acuerdo a ciáusulas generales del contrato, El contratista será responsable, ante las autoridades de los actos u omisiones en el ejercicio de las actividades que desarrolle en virtud del contrato cuando con ellos cause perjuicio a la Administración o a terceros.	RARO	MODERADO	BAJO	CONTRATISTA
3 Riesgo Operacional	Solicitar y tramitar modificaciones en el alcance, específicaciones u objeto del contrato.	Por cambios legales y/o normativos por parte de autoridades del orden nacional o territorial.	* Aumento en costos y/o gastos en la ejecución del contrato. * Aumento en el tiempo de terminación de las actividades previstas en el contrato. * Reprocesamiento de información o actividades. * Costos superiores a los presupuestados inicialmente. * Pérdida de imagen Corporativa.	IMPROBABLE	MODERADO	MODERADO	Seguimiento y aplicación a lo contenido en el Manual de Contratación de la Compañía. En cláusulas generales del contrato "Obrar con lealtad y buena fe durante la ejecución del contrato, evitando dilaciones" En cláusulas específicas del contrato " El equipo de trabajo asignado por el contratista deberá tener disponibilidad de tiempo para cumplir con los requerimientos y las necesidades de POSITIVA, durante el tiempo de vigencia del contrato."	RARO	MENOR	BAIO	POSITIVA S.A.



FORMATO MATRIZ DE ESTIMACIÓN, TIPIFICACIÓN, ASIGNACIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE RIESGOS PREVISBLES EN PROCESOS DE CONTRATACIÓN

Iván Mauricio Donoso García - Gerente de Mercadeo y Comunicaciones

Nombre y Firma del Vicepresidente o Gerente / Jefe de Oficina / Lider de Proceso

PROCESO: PLANEACION DE NECESIDADES

Revisó: Matha Cecilia Florez Profesional Especializado Aprobó: Sandra Cecilia Rey Tovar Gerente de Abastecimiento Estratégico

Nombre y Firma del Contratista

Fecha: Elaboró: Nicolás Martínez Benavides Técnico Administrativo

Vo.Bo. Oficina de Gestión Integral de Riesgos

Código:

Versión:

APO_10_1_2_FR03

2018-02-12

Serente de Adestecimento Estrategico Procesional Especializado recinico Administrativo 1. Información General del Proceso de Contratación - Etapa Precontractual											
Riesgo Tecnológico	Uso, destrucción y/o divulgación de información privilegiada a la que tenga acceso el personal del contratista.	1. Por incumplimiento a las normas y/o políticas de segurid de la información. 2. Por errores, fallas u omisiones en la custodia y/o administración de la información a la que tenga acceso el contratista en desarrollo de lontrato. 3. Por manipulación y/o adulteración de información por parte del personal del contratista. 4. Por eliminación intencional o hurto de información privilegiada a la que tenga acceso el personal a cargo del contratista.	* Multas o sanciones para la Compañía. * Sobre costos en la ejecución del contrato. * Pérdida de imagen corporativa. * Inconsistencias en la información * Reprocesamiento de información	IMPROBABLE	MAYOR	ALTO	Exigencia contractual al proveedor de pólizas de responsabilidad civil y calidad de servicio Inclusión en la minuta del contrato, cláusula de CONFIDENCIALIDAD Y PROPIEDAD DE LA INFORMACIÓN; RESTRICCIONES SOBRE EL SOFTWARE EMPLEADOS; NORMAS DE SEGURIDAD INFORMÁTICA Y FÍSICAS A SER APLICADAS	IMPROBABLE	MODERADO	MODERADO	CONTRATISTA
Riesgo Financiero	Insolvencia y/o quiebra del contratista	1. Por errores o fallas en el cálculo y manejo de flujo de caj del contratista. 2. Por embargos judiciales al proveedor. 3. Por vinculación en lista restrictivas. 4. Por factor externos que afecten al proveedor (actos terroristas, desastres naturales, expropiaciones). 5. Por excesivos niveles de cartera.	Perdida de imagen Corporativa. Disminución en la calidad del servicio. Demora en la ejecución de las actividades. Aumento en costos y/o gastos en la ejecución del contrato	IMPROBABLE	MAYOR	ALTO	Verificación al cumplimiento de lo establecido en los términos de referencia respecto a requisitos sobre capacidad financiera minima habilitante. Verificación de cumplimiento a las razones financieras. Pólizas de responsabilidad civil y de calidad del servicio.	RARO	MODERADO	BAIO	CONTRATISTA
Riesgo Operacional	Fallas, errores u omisiones en las actividades de selección, coordinación, contratación, preparación y/o alistamiento de eventos en donde participe Positiva.	1. Fallas, errores o imprevisiones en la manipulación, arreg montaje, desmontaje, manejo de inventarios y/o adecuació de infraestructuras, por parte del proveedor contratado pa la organización de eventos. 2. Ausencia, insuficiencia, fallas y/o imprevisiones en la gestión de riesgos laborales y ambientales del proveedor contratado para la organización de eventos.	* Inoportunidad en el desarrollo del evento	IMPROBABLE	MAYOR	ALTO	Exigencia de la Póliza Única de Seguro de Cumplimiento a favor de entidades estatales por una Compañía de Seguros ilegalmente establecida en Colombia, con los siguientes amparos: a)Garantia de Le cumplimiento b) Garantia de la culdad del Servicio c) Amparo de pago de salándos, prestaciones sociales e indemnizaciones, al personal que emplee el contratista en la ejecución del contrato Exigencia contractual al proveedor sobre esquemas de seguridad para la realización de eventos. Exigencia al contratista de planes de prevención y atención de emergencias para eventos	IMPROBABLE	MODERADO	MODERADO	CONTRATISTA

Revision de Firmas Gerencia de Abastecimiento Estrategico

Observaciones y/o aclaraciones que considere petrtinente informar: